



Werden Sie Teil der EITCO in Bonn als:

Sales Manager (m/w/d)

Wir bei EITCO entwickeln IT-Lösungen, die Arbeitsabläufe und Geschäftsprozesse intelligent und wirksam verbessern. Die Zufriedenheit unserer Kunden und Partner steht bei EITCO ebenso im Mittelpunkt wie das Wohlbefinden unserer Kolleginnen und Kollegen. Für den weiteren Ausbau des Regionalvertriebs suchen wir nächstmöglichen Zeitpunkt und zur unbefristeten Vollzeitstellung einen Sales Manager (m/w/d) für unsere Niederlassung am Standort Bonn.



Unsere Technologien:

- DMS- und Workflowlösungen (Documentum, fabasoft, OnBase, Saperion, MS Sharepoint, d.3)
- Input-/Out Management (KOFAX, Captiva, Streamserve)
- Java-SE und Java-Frameworks (z.B. Spring, Spring Boot)
- RESTful Web-Services mit JAX-RS (z.B. Jersey)
- ORM-Frameworks (z.B. JPA / Hibernate)
- Relationale DBMS
- Frontend-Frameworks (Vaadin, Smart GWT)
- Modellierung (UML)
- Amazon Web-Services



Ihr Profil:

- Berufserfahrung im Vertrieb
- Sie sind kontaktfreudig, gewinnen Neukunden und gehen auf die Bedürfnisse unserer Bestandskunden ein
- Idealerweise kennen Sie das Vergaberecht öffentlicher Aufträge
- Sie verfügen über Souveränität und Abschlussstärke
- Reisebereitschaft (wenn erforderlich)



Was EITCO Ihnen bietet:

- Entspannte und (familien-)freundliche Arbeitsatmosphäre
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten mit Gleitzeit
- 30 Tage Urlaub
- Betriebliches Gesundheitsmanagement mit Betriebssport, Fitnessstudios und Leasingfahrrädern
- Dienstwagen und Firmenhandy, auch zur privaten Nutzung
- Einarbeitung mit eigenem Paten
- Frisches Obst



Ihre Position:

- Planung, fachliche und technische Konzeption kundenspezifischer Lösungen
- Mitarbeit im Sales Team
- Unterstützung und Beratung von Unternehmen, Behörden und öffentlichen Verwaltungen zu innovativen IT-Lösungen
- Verantwortung des eigenen Vertriebsbereichs
- Kundenakquise sowie Ausbau und Betreuung vorhandener Key Accounts
- Steuerung des Auftragseingangs
- Erstellung von Angeboten und öffentlichen Ausschreibungen
- Planung und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingstrategien



Kontakt:

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins per E-Mail an: recruiting@eitco.de. Bitte lassen Sie uns auch wissen, wo Sie unsere Stellenanzeige gefunden haben!

EITCO – Arbeitgeber mit Köpfchen. Und Herz.

EITCO ist ein Full-Service-Anbieter zur IT-gestützten Prozessoptimierung mit Sitz in Berlin, Bonn und Bremen.

Informieren Sie sich über EITCO als Arbeitgeber und Unternehmen und erfahren Sie mehr über die Arbeitsatmosphäre bei uns.

» www.eitco.de



Nicht die richtige Position für Sie? Dann schauen Sie doch auf unserer Homepage » <http://www.eitco.de/karriere/jobs/> nach weiteren Angeboten oder bewerben Sie sich initiativ. Wir freuen uns, Sie kennenzulernen.

Ihre Ansprechpartnerin:

Annette Praus, HR Manager
European IT Consultancy EITCO GmbH
Fon +49 (30) 408191 306